

# Locken se rapproche du groupe Iseo

La création d'une joint-venture entre Iseo et Locken permet d'associer le savoir-faire industriel d'Iseo et l'expérience « logiciel & services » de Locken.

Locken, fournisseur de solutions de contrôle d'accès sans câblage, se rapproche du groupe Iseo qui conçoit, fabrique et commercialise des systèmes de gestion d'accès intelligents permettant de renforcer la sûreté des personnes et la

sécurité anti-intrusion.

Ce rapprochement stratégique permet à Locken de se renforcer sur le marché des solutions de contrôle d'accès basées sur une clé intelligente tout en proposant des technologies complémentaires. « Après quatorze années de développement continu concrétisées par 150 000 sites équipés avec notre solution, nous avons souhaité capitaliser sur notre expertise en prenant un virage

décisif, explique Roland de la Chapelle, CEO de Locken. Cette alliance avec Iseo représente un véritable levier de croissance car elle fournit à Locken de nouveaux gages de succès: une gamme de produits enrichie, de nouvelles certifications qui permettent de répondre aux normes en vigueur sur certains marchés ainsi que l'accès à de nouveaux clients grâce à la présence internationale du groupe Iseo. Autant d'éléments

décisifs pour notre développement futur ».

Positionné comme le pôle Projets & Technologies du groupe Iseo, Locken a toute latitude pour contribuer à l'expansion de la branche électronique du groupe. Cela se traduit déjà par l'intégration de nouvelles technologies de communication comme le RFID ou le Bluetooth qui ouvrent la possibilité de nouveaux services autour du contrôle d'accès. ■

# Saur poursuit son recentrage sur l'eau

Le recentrage du groupe Saur autour de ses métiers de l'eau, initié en 2015, se poursuit avec la vente de Coved, son pôle propreté, au groupe Paprec.

En cédant son activité propreté (2 800 collaborateurs, 344 mil-

lions € de CA en 2016), le groupe Saur poursuit son recentrage vers un profil de « pure player » dans les métiers de l'eau.

Cette cession devrait lui procurer les marges de manœuvres financières dont il a besoin pour reprendre une politique de croissance. En effet, avec le

soutien de ses actionnaires, le Groupe a obtenu de ses créanciers l'autorisation de conserver la totalité du produit de la vente de Coved, afin de l'investir dans le redéveloppement de son cœur d'activité.

« Notre premier devoir reste de poursuivre l'amélioration de

notre rentabilité, précise Louis-Roch Burgard, Président exécutif du groupe Saur. Mais nous avons désormais, également, la capacité de déployer notre stratégie de modernisation et d'expansion dans l'eau, en France comme à l'international ». ■

LE MEILLEUR DU DRAINAGE **BIRCO**

■ Environnement

## BIRCO chambres souterraines StormTech®

Solutions complètes d'infiltration ou de rétention

BIRCO propose des dispositifs performants variés ainsi qu'un accompagnement sur mesure tout au long de vos projets. Les 5 modèles de ses chambres souterraines, possèdent des volumes de stockage différents et sont faciles à mettre en œuvre. L'association des chambres souterraines à d'autres solutions BIRCO offre une multitude de possibilités de conception pour vos projets.

Nappes phréatiques proches de la surface, zones soumises à de fortes pluies, abattement des eaux polluées, rétention ou infiltration : BIRCO a la solution pour votre projet.

<b>PERFORMANCE</b> Jusqu'à 3,01m <sup>3</sup> de volume de stockage Rétention 80% des MES* <small>*Méthode En Suspension</small>	<b>FACILITÉ</b> Faible encombrement Faible poids Pose et entretien simplifiés Logiciel de calcul	<b>STABILITÉ</b> Convient aux zones très sollicitées Avis technique du CSTB
---	--	---

BIRCO France SAS, Chemin Départemental 63  
67116 Reichstett | Tél. 03.67.10.62.26

www.birco.fr