

pour un concept différent : une double garniture mécanique située à l'intérieur de la chambre à huile, protégée des fluides abrasifs par un coussin d'air. L'aérateur concurrent utilisé à Hallau était équipé d'une turbine externe. Un type de conception sensible aux particules qui conduit à des usures importantes, lesquelles se matérialisent le plus souvent par une usure prématurée des roulements. L'approche de Tsurumi qui consiste à protéger ses turbines à

l'intérieur par une plaque d'usure, s'est avérée moins sensible aux phénomènes d'encrassement et de colmatage.

UN BILAN ÉNERGÉTIQUE FAVORABLE

Côté rendement d'exploitation, les performances de flottation du TRN se sont avérées équivalentes à celles de l'aérateur concurrent. Un constat plutôt surprenant, le TRN étant doté d'un moteur de 2,2 kW, contre une puissance

de 3,0 kW pour son concurrent. Ce différentiel a permis de générer une économie d'environ 2.400,00 € par an au bénéfice de la station de Hallau.

Pour l'exploitant, il est devenu évident que toute l'étape de clarification devait être assurée par des équipements Tsurumi. Une décision formelle en ce sens a été prise à l'issue du contrôle de maintenance. ●

TRAITEMENT DE L'EAU BIO-UV REPREND TRIOGEN ET ÉLARGIT SON OFFRE VERS LES PROCÉDÉS OZONE ET AOP

BIO-UV Group, spécialiste des systèmes de désinfection UV, annonce l'acquisition de 100 % des actions de Triogen Holdings Limited et de sa filiale Suez Purification and Disinfection Systems Ltd, l'un des spécialistes mondiaux dans la conception et la fabrication de systèmes de traitement de l'eau par l'ozone, les ultraviolets et la technologie AOP.

Triogen conçoit, fabrique et commercialise depuis plus de 30 ans des solutions de traitement de l'eau par l'ozone, les UV, et les systèmes d'oxydation avancée (AOP) pour des applications dans les loisirs, les aquariums et l'aquaculture. Basée en Écosse, l'entreprise, qui compte 35 collaborateurs, a réalisé un chiffre d'affaires de 8 M€ (30 % en UV et 70 % en ozone).

Cette opération s'accompagne d'un partenariat stratégique et commercial entre BIO-UV Group et une entité appartenant à la division Suez WTS. Conjointement à l'acquisition de Triogen, un contrat commercial et un contrat de licence ont été signés. Au titre de ce contrat commercial d'une durée initiale de 4 ans, cette société membre de la division Suez WTS s'est notamment engagée auprès de BIO-UV

Group, pour une durée de 3 ans, à acheter un montant minimum de produits licenciés fabriqués par le nouvel ensemble.

Les activités de Triogen présentent de nombreuses synergies avec celles de BIO-UV Group : notamment un renforcement croisé des ventes avec l'accès à de nouvelles zones géographiques, en particulier en Asie et en Europe, et une complémentarité des gammes de produits et des certifications permettant de démultiplier le potentiel de croissance de BIO-UV sur ses activités historiques. BIO-UV Group va ainsi enrichir son portefeuille technologique en intégrant dans son offre les procédés ozone et AOP pour lesquelles Triogen bénéficie d'une reconnaissance internationale. De son côté, les équipes de Triogen profiteront du leadership de BIO-UV sur

les technologies UV pour accélérer sur des marchés en forte demande.

« L'intégration dans notre portefeuille des technologies de Triogen dans l'ozone et l'oxydation avancée va nous apporter un avantage concurrentiel majeur, souligne Benoit Gillmann, Président-Directeur général de BIO-UV Group. Ces technologies, parfaitement complémentaires avec notre expertise historique dans le traitement UV, vont nous permettre de conforter nos positions sur nos marchés historiques mais aussi d'être en position forte pour saisir de nouvelles opportunités commerciales. Nous sommes ainsi pleinement confiants quant à la réussite de l'intégration de Triogen et aux synergies que nous pourrions développer ensemble avec l'appui de Suez WTS ». ●